HOUJI PAPE 2017

それはなぜかっ

が圧倒的に増えてきているのです。

今年の夏はほんとに蒸し暑し、

崩された方も多かったんじゃない

んの健康を願うとともに、

り返って感じたことでも

ありました。

台風や集中豪雨などの自然災害による被害プ

れ以上大きくならないことを祈るばかり

営者さんがそう考えるのは当然です。

は企業にとって重要なポイントです。 てドキッとしたものですが、費用対効果

広告や販促における

「長い」

「短い」って何でしょう?

今回は、販促を考えるにあたって、その役割と効果を

「長い」「短い」の視点で眺めたお話です。

以前、打合せでお客さまがつぶやいてい かなあ・・・」 「これを作ったら売り上げどれだけ上がる

呼んでいます。特定の商品やサービスに 数年「短い販促」よりもお受けする割合 は効果をもたらす「長い販促」 ひとつ、それ自体はすぐ売上げには結び 対して、認知し、欲しいと思ってもらう いう販促を、私の中では「短い販促」と 較的その結果が早いうちに分かる、そう 頭のポップもそうだと思うのですが、比 つかないように見える、だけど長期的に ために大切な販促手段です。それともう たとえば、セールの折り込みチラシや店 が、ここ

返り、モノ自体の情報や価値だけでは売 考えられる理由は、世の中モノがあふれ れなくなってきていること。そしてもっ いたくないと思ってるんじゃないか…と と思うのは、 もう、 モノだけなら誰も買

いうことでした。

考えていたのだと思います。勝負の早い「短

の頃の私は、

早く結果を出すことばかり

い販促」です。

は私自身の営業経験を振 れか?!というのを、 品やサービスができまし に欲しいのはほんまにそ のですが、消費者が本当 て下さい!と情報を送る た!さあご覧下さい買っ 送り手はつい、こんな商

ばいいんだろう…というその日暮らしな、 先の見えないやり方でした。 ない。うーん、この次はどんな方法で動け あったものの、それが終わるとあとが続か じゃあチラシ作ってよ」とか「ここに入る 数打ちゃ当たるの戦法でした。それで、「あ、 ますからゆうてくださいねー」のように、 できます!こんなんやらあんなんやら作れ デザイナーで、広告や販促物のデザインが いろんな企業さんに、「私はグラフィック 私がフリーで活動し始めたときは、 イラストをお願いします」などの受注も まず、

> びつくんです! ところがポイントです笑、ちゃんと結 はないかと実感するわけです。(この 販促こそが、もっと大切なことなので 接売上げに結びつかないように見える 「結びつかないように見える」、という ですが実は「長い販促」、つまり一見直

「こんなんやらあんなんやら」を見せる のようなものであるのだと思います。 こと、もっとこうなればいいなあ、 よりもまず、お客さまが今困っている お仕事をしているか、という存在理由 理念で姿勢で、どんな人のためにこの それは、自分がどんな思いで、どんな のをご提案しよう。 お客さまに向き合って本当に必要なも 軒一軒聞かせていただこう。まずは

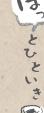
かってくる。もちろんすべてではあり りました。そうなると不思議と、次に そんなふうに切り替えてから少しづつ ませんが お客さまの必要なことがなんとなく分 ものを差し出すことができるようにな お客さまが本当に欲しいと思っている

うことの中にこそ大切なことがあるー 別にやらなくても困らないよね、 分も楽しい「長い販促」も、 目で見てお客さまに喜んでいただき自 ません。「短い販促」ももちろん必要で どんな商売も、利益がないと成り立ち にファンで居続けていただくためにな す。ですが同時に、思いを伝え、長い くてはならないものだと思うのです。 お客さま

そう、この「しょうじ紙」 のように (笑)

# てみる ことに意味があ

前になりますが、私が受講したセミナー フランス紅茶のコーディネーターをされてい ます西田万智子さんが、ご自身のカフェで「紅茶 と和菓子のマリアージュ」イベントを開催されま 私も以前からご提案させていただい 参加させていただきましたが、 長い販促」に当たるものだなと感じました。 菓子も紅茶も、このイベントをしたから売上げが ぐ上がるということはありません。ですが、紅



茶と和菓子がお互いの味を引き立て合う、 ゃったことが、私自身も驚きでした。 きっとご自宅で、ご家族や 商品やサービスを通じて消費者に何を与えるか。 「長い販促」の効果を予感したひとときでした。

# デザインと

# 好 路 美

制作ルーム / 大阪府南河内郡河南町 148-2 www.d-i-p-shouji.com mail@d-i-p-shouji.com

作品 FB ページ /

https://www.facebook.com/y.shouji1214